

Construction supervision, Master, Sales Representative



Štěpán Friedl

| | |
|----------------------------|----------------------------|
| Preferred country or city: | Czechia |
| Salary: | From 1000 EUR |
| Sector of activity | Construction, architecture |
| Employment Type | Full time |
| Ready to relocate | Yes |

CV content description

Jsem mladý dynamický člověk, vystudoval jsem střední průmyslovou školu stavební, avšak po dokončení školy jsem se vydal směrem obchodních pozic. Pracoval jsem jako obchodní zástupce, při čemž jsem se dostal do styku s širokou veřejností, kde jsem zastupoval a prezentoval produkty potenciálním zákazníkům a volil nejvhodnější produktovou řadu podle individuálních potřeb klientů. V průběhu výkonu této práce jsem se naučil samostatnosti, zdokonalil jsem si prodejní dovednosti a schopnost komunikovat, vycítil nejprioritnější vlastnost společnosti nebo produktu z pohledu zákazníka. Jako obchodní zástupce jsem pracoval téměř rok, dále jsem se rozhodl uplatnit své obchodní zkušenosti v bance, kde jsem nyní zaměstnán jako bankéř obchodu a provozu. Za dobu výkonu pracovní náplně v bance jsem se naučil asertivnímu jednání, schopnosti vidět problémy objektivně a řešit je tedy konstruktivně s chladnou hlavou. Dále jsem měl možnost zdokonalovat týmového ducha a vzájemnou spolupráci se podílet na zvyšování výsledků týmu jako celku.

Experience

01.11.2014 – 01.10.2015

Energetické úspory

obchodní zástupce

Akvizice nových klientů, Styk s klientem od prvotního navolání studeného kontaktu po podpis smlouvy na osobní schůzce, Zaškolení nových kolegyň/kolegů, Výběr produktové řady podle individuálních nároků klienta, Seznámení zákazníka s podmínkami dané produktové řady a s položkami vyúčtování, Provádění verifikačních hovorů se zákazníkem pro potvrzení uzavřené smlouvy.

01.11.2015 – 01.07.2016

Raiffeisenbank, a.s.

Bankéř obchodu a provozu

Poskytování servisu komerční klientele, Správa a rozvoj portfolia klientů s ohledem na plnění obchodních cílů, Aktivní nabízení nových produktů novým i stávajícím klientům, Seznámení nově příchozích klientů s parametry nabízených produktů, Práce na pokladně v nepřítomnosti pokladní/ka.